



ASSETBENCH

INNOVATIONEN UND NEUE IDEEN
FÜR DIE ZUKUNFT

DISCLAIMER



Der Erfolg eines AssetBench-Distributors hängt in hohem Maße von seinen Fähigkeiten, seinem Einsatz, seinem Engagement, seinem Verlangen und seiner Motivation ab. Ein Vertriebspartner bei AssetBench zu werden, ist KEINE Einkommensgarantie. Die durchschnittlichen Erträge aus dem AssetBench-Vergütungsplan wurden nicht ermittelt. Diese Erläuterung des Vergütungsplans beschreibt, wie im Rahmen des Vergütungsplans Vergütungen verdient werden können. Es dient nur zur Veranschaulichung. Es gibt keine Garantien, Gewährleistungen oder Zusicherungen, dass ein bestimmtes Einkommens-, Ertrags- oder Erfolgsniveau von einem AssetBench-Distributor erzielt oder erreicht wird. Alle AssetBench-Distributoren sind dafür verantwortlich, alle für sie geltenden Mengen- und Kundenanforderungen, Qualifikationen und / oder Fristen einzuhalten. Die tatsächlichen Ergebnisse variieren und hängen von verschiedenen Faktoren ab, z. B. Fachwissen, Fähigkeiten, Motivation und dem Zeitaufwand für die Bewerbung und den Verkauf von AssetBench-Produkten und –Dienstleistungen.

BONUS SYSTEM



6 Wege zu verdienen

1. DIRECT SALES BONUS
2. MATRIX BONUS
3. LEADERSHIP MATCHING BONUS
4. INFINITY BONUS
5. INCENTIVE PROGRAM
6. WORLD POOL

DIRECT SALES BONUS



Der Direktverkaufsbonus wird auf jedes persönlich verkaufte Educational Package gutgeschrieben und beträgt 10% des jeweiligen Wertes.

Basic 500 EUR = 50 EUR

Founder 1.000 EUR = 100 EUR

Builder – 3.000 EUR = 300 EUR

Expert – 5.000 EUR = 500 EUR

Professional – 10.000 EUR = 1.000 EUR

MATRIX-BONUS (3X10)



6 Wege zu verdienen

Der Matrix Bonus ergibt sich aus der Matrix. Aus der Matrix erhalten sie bis zu 10 Ebenen tief ein Einkommen.

Rank	Level1	Level2	Level3	Level4	Level5	Level6	Level7	Level8	Level9	Level10	PEM*	PGV*
Executive Director	2%	3%	4%	4%	4%	5%					1	500
National Director	2%	3%	4%	4%	4%	5%	5%				3	20.000
International Director	2%	3%	4%	4%	4%	5%	5%	5%			4	80.000
Platinum Director	2%	3%	4%	4%	4%	5%	5%	5%	6%		5	150.000
Diamond and higher	2%	3%	4%	4%	4%	5%	5%	5%	6%	6%	8	300.000

MATRIX-BONUS EXAMPLE



Level	Teampartner	Bonus
10	59049	6%
9	19683	6%
8	6561	5%
7	2187	5%
6	729	5%
5	243	4%
4	81	4%
3	27	4%
2	9	3%
1	3	2%

Ein Partner kann maximal drei Teammitglieder in seiner ersten Ebene haben, das vierte und alle weiteren Teammitglieder werden in die nächsten Ebenen des Baums einsortiert.

LEADERSHIP MATCHING BONUS



Der Leadership Matching Bonus wird auf das Matrix Bonus Einkommen ihrer persönlich registrierten Partner und deren Teams berechnet. Wenn einer ihrer persönlichen Teampartner einen Matrix-Bonus erhält, erhalten sie einen Matching-Bonus bis zu 5 Generationen tief!

Rank	Generation 1	Generation 2	Generation 3	Generation 4	Generation 5
International Director	10%	-	-	-	-
Platinum Director	10%	5%	-	-	-
Diamond	10%	5%	5%	-	-
Presidential Diamond	10%	5%	5%	5%	-
Crown Diamond	10%	5%	5%	5%	5%

Beispiel: Ihr persönlich eingeschriebener Teampartner verdient 3.000 Euro Matrix Bonus →
Sie erhalten davon einen zusätzlichen Matching Bonus in Höhe von 300 Euro!

INFINITY BONUS



Der Infinity Bonus ermöglicht dir zusätzlich Provisionen von deiner gesamte Organisation zu erhalten. Mit dem Infinity Bonus erhältst du die Möglichkeit, Provisionen für alle deine Teammitglieder ohne Tiefenbeschränkung zu erhalten, von der ersten Stufe bis in die unendliche Tiefe!

Der Prozentsatz hängt von deiner Rangqualifikation ab. Wenn sich einige deiner Downline-Partner auch für die Stufe des Leader-Bonus qualifizieren, erhalten sie jeweils die prozentuale Differenz.

Rank	
Diamond	1%
Presidential Diamond	2%
Crown Diamond	3%

Beispiel:

Angenommen, sie sind für den 3% Infinity Bonus (Crown Diamond) qualifiziert und einer ihrer Downline-Partner ist für den 1% Infinity Bonus (Diamond) qualifiziert. Aus diesem Diamond Team erhalten sie zusätzlich 2% ohne Stufenbegrenzung ($3\% - 1\% = 2\%$). Von allen anderen Organisationen außerhalb dieses Diamond Teams erhalten sie zusätzlich noch 3% Infinity Bonus.

RECOGNITION AND LEADERSHIP RANKS



RANK	Personal Enrolled Members (PEM)*	Accumulated Personal Group Volume (PGV)*	Monthly Maintenance Requirement*
Executive Director	1	-	-
National Director	3	20.000 PGV	-
International Director	4	80.000 PGV	-
Platinum Director	5	150.000 PGV	-
Diamond	6	300.000 PGV	20.000 PGV
Presidential Diamond	8	750.000 PGV	60.000 PGV
Crown Diamond	10	1.500.000 PGV	150.000 PGV

Der **Royal Crown Ambassador** ist ein spezieller Anerkennungsrank für Top Leader. Um diesen Rang zu erreichen, muss man qualifizierter Presidential Diamond oder höher sein und mindestens 100.000 EUR monatliche Provisionen 6 Monate in Folge erhalten haben. Zusätzlich zu den Standard Bonusarten erhält der Teampartner ein spezielles Incentive-Paket.

Ab dem Diamond Rang braucht man einen monatlichen Mindestumsatz im Gruppenvolumen (PGV) um für diesen Rang fortlaufend bezahlt zu werden.

Aus diesem Gruppenvolumen werden aus der stärksten Linie maximal 70% angerechnet.

- Personal Enrolled Members (PEM) = Eigene direkte Team Partner (siehe Tabelle oben)
- Accumulated Personal Group Volume (PGV) = Einmaliges notwendiges Umsatzvolumen um den jeweiligen Rang zu erreichen. (siehe Tabelle)
- Monthly Maintenance Requirement = Monatlicher Mindestumsatz ab Diamond um den jeweiligen Rang zu bestätigen. (siehe Tabelle)

DIAMOND WORLD POOL



Jeder qualifizierte Diamond Partner bekommt monatlich einen Anteil am Welt Pool ausbezahlt !
In diesen Pool fließt 1 Prozent des weltweiten Umsatzes von AssetBench.



WELCOME TO



ASSETBENCH

